



NOTRE GROUPE

Le Groupe JPV est distributeur et réparateur agréé des plus grandes marques automobiles :

- vente de véhicules neufs Toyota, Kia, BMW, MINI et Lexus
- vente de véhicules occasions toutes marques

Mais également distributeur et réparateur de motos pour les marques BMW Motorrad et Honda.

Près de 350 personnes travaillent sur nos différents sites (Antibes, Fréjus, La Londe les Maures, La Seyne s/ Mer, Nice, Toulon, St Laurent du Var, Trans en Provence, etc.) avec une farouche volonté de satisfaire tous les clients qui nous font l'honneur de nous rendre visite.

Intégrer notre Groupe est une véritable opportunité de rejoindre un groupe familial qui se fixe des objectifs ambitieux. Nos valeurs ? La loyauté, le travail, la réussite personnelle et collective.

VOTRE CHALLENGE A NOS CÔTES

Stratégiquement implantée, notre concession **BMW Motorrad Fréjus** a développé sa notoriété et réunit une équipe jeune et dynamique composée d'une dizaine de personnes et ayant à cœur de satisfaire tous ses clients.

Pour contribuer à notre croissance et bénéficier d'une actualité produit toujours plus innovante, vous intégrerez notre équipe commerciale et aurez pour mission principale la **vente des véhicules neufs et occasions**, à laquelle sera associée la vente de solutions de financement, d'accessoires et d'équipements. Votre quotidien consistera à :

- Accueillir le client dans le hall d'exposition, le découvrir et recueillir son besoin
- Lui présenter le ou les produit(s) en adéquation avec les besoins identifiés
- Négocier et signer les contrats de vente
- Assurer le suivi des commandes, maintenir le lien avec votre client jusqu'à la livraison finale de son véhicule
- Fidéliser votre portefeuille clients

Pour faciliter votre prise de fonction et bien appréhender la gamme de produits, les solutions de financement à proposer aux clients et les outils informatiques (CRM notamment), vous suivrez un parcours d'intégration interne au Groupe JPV.

Tout au long de votre carrière, nous vous apporterons les outils, la formation et l'accompagnement nécessaires à votre réussite et encouragerons votre évolution interne.

VOTRE PROFIL AVANT DE NOUS REJOINDRE

Depuis **au moins 3 ans**, vous vendez des produits qui nécessitent un accompagnement client sur mesure (véhicules, cuisines, produits en lien avec l'habitat, immobilier, etc.). Grâce à cette expérience, vous avez appris à trouver des solutions adaptées à chacun de vos clients qui vous apprécient pour votre écoute et votre professionnalisme.

Vous-même motard(e), vous connaissez et appréciez la marque BMW Motorrad et souhaitez bénéficier du plan produit ultra compétitif déployé depuis plusieurs mois et dont les perspectives 2021 nous mettent déjà des étoiles dans les yeux.

Votre parcours atteste de votre stabilité professionnelle.

Au-delà de vos compétences techniques, **votre savoir-être** sera un levier important de ce recrutement. Rigueur, optimisme, goût du challenge, sens du service client, sens de l'engagement et de la parole tenue, persévérance en seront les maîtres-mots.

Vous **aimez profondément le commerce** et êtes capable d'assumer une charge de travail importante.

Vous êtes obligatoirement titulaire du permis A.

Vous êtes à l'aise avec l'outil informatique.

Le poste est à pourvoir en CDI et est basé à Fréjus (Capitou).

Travail du lundi au samedi, 1 jour de repos dans la semaine à déterminer ensemble.

Vous êtes disposé(e) à travailler ponctuellement le dimanche (journées portes ouvertes, sorties motos, soirée events).

Périodes de congés à éviter : mai à juillet (forte activité pour la concession).

Vous construirez votre rémunération grâce à votre performance et pourrez espérer gagner 2200 à 2500€ bruts / mois en moyenne. A cela s'ajouteront un véhicule neuf de la marque BMW Motorrad mis à votre disposition + forfait carburant 100€ / mois + prime d'intéressement + mutuelle employeur avantageuse.