



NOTRE GROUPE

Le **GROUPE JPV** est distributeur et réparateur agréé des plus grandes marques automobiles (Toyota, Lexus, Kia, BMW, MINI) et motocycles (BMW Motorrad et Honda). Près de 350 personnes travaillent sur nos différents sites (Antibes, Fréjus, La Londe les Maures, La Seyne s/ Mer, Nice, Toulon, St Laurent du Var, Trans en Provence, etc.) avec une farouche volonté de satisfaire tous les clients qui nous font l'honneur de nous rendre visite.

Intégrer notre Groupe est une véritable opportunité de rejoindre un groupe familial qui se fixe des objectifs ambitieux. Nos valeurs ? La loyauté, le travail, la réussite personnelle et collective.

Les affaires du **Pôle MOTO à Toulon** se déclinent en différentes activités : vente de véhicules neufs HONDA, vente de véhicules neufs BMW Motorrad, vente de véhicules occasion multimarques, service après-vente (entretien service rapide, atelier mécanique, pose d'accessoires et magasin pièces détachées). Au pôle moto est adossée une **franchise MAXXESS** qui contribue à accroître le chiffre d'affaires.

VOTRE FUTUR CHALLENGE A NOS CÔTES

Au sein de notre équipe commerciale dédiée aux Véhicules Occasion pour les marques **BMW Motorrad** et **Honda**, vous aurez pour responsabilités :

- Accueillir les clients se présentant dans le showroom et/ou par téléphone
- Découvrir leurs besoins, présenter les produits en phase avec leurs attentes
- Elaborer des offres de reprises et de financement
- Suivre et assurer la présentation optimale du parc VO : photos, mises en annonce, suivi de la préparation des VO avant mise en exposition, mises en exposition, tenue du showroom, etc.
- Livrer les véhicules et assurer les mises en mains
- Fidéliser le portefeuille clients existant

Au quotidien, vous travaillerez en étroite collaboration avec les équipes commerciales et après-vente de l'ensemble du pôle moto (Honda, BMW Motorrad et Maxxess).

VOTRE PROFIL POUR NOUS REJOINDRE

Votre **expérience réussie d'au moins 2 ans dans le commerce** (téléphonie, produits en lien avec l'habitat, immobilier, courtage, assurances, etc.), vous pousse à poursuivre dans cette voie, dans un univers passionnant et composé de passionnés !

Au-delà de vos compétences techniques, votre savoir-être sera un levier important de ce recrutement. Rigueur, optimisme, goût du challenge, sens du service client, sens de l'engagement et de la parole tenue, persévérance en seront les maîtres-mots. Vous êtes également connu(e) pour vos valeurs de respect, de loyauté et de courtoisie, à l'égard de vos clients ainsi que de vos supérieurs hiérarchiques.

Vous êtes un(e) véritable solutionneur grâce à votre proactivité. Vous avez un goût prononcé pour la relation client et êtes prêt(e) à vous plier en 4 pour satisfaire votre clientèle.

Vous aimez profondément le commerce et êtes capable d'assumer une charge de travail importante.

Vous êtes à l'aise avec l'outil informatique.

Vous êtes obligatoirement titulaire du permis A et l'actualité MOTOS n'a aucun secret pour vous.

Le poste est à pourvoir en CDI et est basé à Toulon (quartier Ste Musse).

Travail du lundi au samedi, dont 1 jour de repos.

Vous êtes disposé(e) à travailler ponctuellement le dimanche (journées portes ouvertes, sorties motos, soirée events).

Vous construirez votre rémunération grâce à votre performance et pourrez espérer gagner 2200 à 2500€ bruts / mois en moyenne. A cela s'ajouteront un véhicule (moto) mis à votre disposition + forfait carburant maximum 60€ / mois + prime d'intéressement + mutuelle employeur avantageuse.